



サテライト オフィス
Sateraito Office

**サテライトオフィス
マーケティングオートメーションサービス
for Markefan のご紹介**



サテライト オフィス
Sateraito Office

**株式会社サテライトオフィス
2019年5月27日**

マーケティングオートメーション for Markefan とは？

MA(マーケティングオートメーション)
+AI機能で効率化マーケティング



マーケティングの基本的な考え方



マーケティングの定義は！

3つのC

- 1.顧客は誰か？ (Customer)
- 2.競争相手は誰か？ (Competitor)
- 3.流通チャネルはどうするか？ (Channels)

優先順位とポジショニングを決め

4つのP

- 1.何を (Product)
- 2.どのような価格で (Price)
- 3.どこで (Place)
- 4.どのような販売促進 (Promotion)



定義は理解したけど、
次はどうすればいい
のか…

で行うかを組み合わせることがマーケティングであるとしている
(いわゆる4P)。

マーケティングオートメーション for Markefan とは？

企業のマーケティングを効率化するツールです！

Markefanはマーケティング部門のデジタルマーケティング実施において効果の最大化、負荷の大幅軽減を可能にしマーケティング（Marke）を楽しむ（fan）ことができる唯一のMA（マーケティングオートメーション）ツールです。



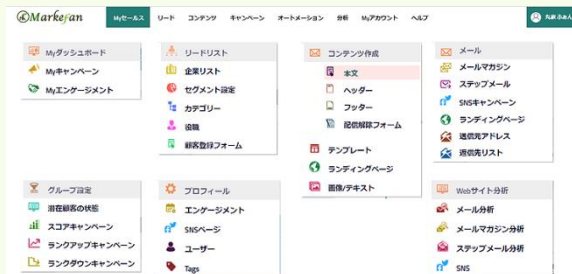
 **Markefan**

Markefanの優位性



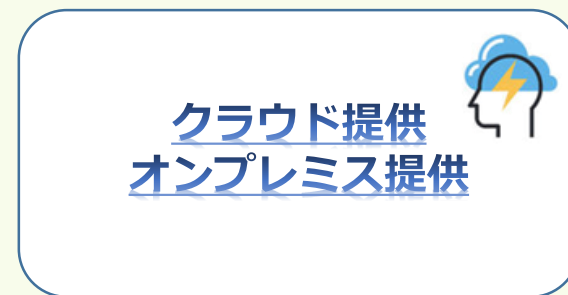
①豊富な機能

マーケティングオートメーションツールが持つべき機能をすべて標準装備。コンテンツマーケティングからメールマーケティング、ランディングページ作成から効果測定まで広範囲に網羅しています。



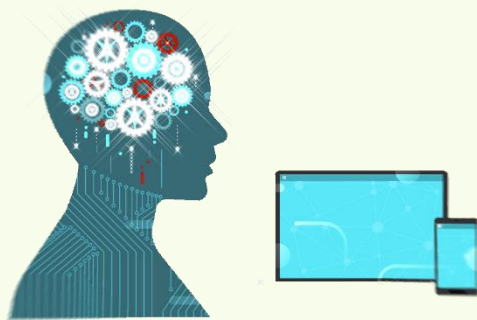
②柔軟な環境

殆どすべてのMAツールがパブリッククラウドでのサービス提供の中、Markefanはプライベートクラウド、オンプレミス、OEMでの提供まで可能です。



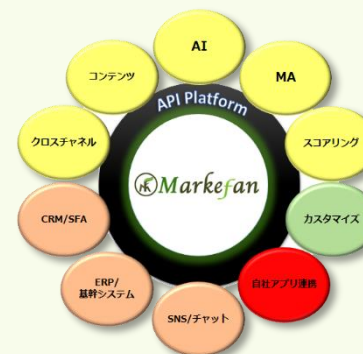
③AIで効率の最大化

AIエンジンを標準装備。リードの行動や属性に基づきターゲティングを自動化。マーケターの効率を最大化することが可能です。



④APIですべて連携

Markefanが持つ350以上の機能をすべてAPIで提供します。CRM、SFA、Chatbotやその他業務アプリケーションとも連携可能です。



Markefan機能概要（ダッシュボード）



最初にMarkefanを実行すると表示されるダッシュボードです。マーケティング施策の最新結果や最新リード情報、エンゲージメントの状態、キャンペーンの実施状況を一覧で確認できます。

The screenshot displays the Markefan dashboard interface. At the top, there's a navigation bar with tabs for 'Myセールス', 'リード', 'コンテンツ', 'キャンペーン', 'オートメーション', '分析', 'Myアカウント', and 'ヘルプ'. The user profile '丸家 ふあん' is visible in the top right.

The main dashboard is divided into several sections:

- Myダッシュボード:** Contains a '最新履歴' (Recent History) section with a card for '新規Dankサービス紹介' (New Dank Service Introduction) dated 2019-04-13. It features two donut charts: one for '開封率: 6.7%' (6% open, 93.3% not open) and another for 'クリック率: 6.7%' (6% click, 93.3% not click). A '続きを読む...' (Read more) link is present.
- リード (Leads):** A table listing leads with columns for 'リード' (Lead), 'メールアドレス' (Email Address), and '電話番号' (Phone Number).

リード	メールアドレス	電話番号
池田 大	demo04@markefan.co.jp	03-9856-2222
財後 進夫	demo03@markefan.co.jp	03-5491-4920
倉田 信二	demo06@markefan.co.jp	03-6109-9999
藤川 秀樹	demo02@markefan.co.jp	
加留多 利明	demo05@markefan.co.jp	
- Myキャンペーン (My Campaigns):** A section with a 'Myキャンペーンスケジュール' (My Campaign Schedule) calendar view for April 2019. The calendar shows dates from 1 to 29, with various campaign events marked. A yellow callout box points to this section with the text 'Myキャンペーンスケジュール'.
- 次のアポイント (Next Appointments):** A table with columns for '名前' (Name), '件名' (Subject), '開始日時' (Start Date/Time), and '終了日時' (End Date/Time). A '続きを読む...' (Read more) link is present.
- キャンペーンスケジュール (Campaign Schedule):** A detailed view of the campaign schedule, showing a list of campaigns like '新規Dankサービス紹介', 'テストサテライト', '新規案件配信 (エー・アイ・エムスタッフ) 単価 9 0万円/人', 'テスト配信メール', and 'テストメールキャンペーン'. A '続きを読む...' (Read more) link is present.

A blue callout box at the bottom left of the dashboard area contains the text 'ダッシュボード' (Dashboard).

Markefan機能概要 (リード管理)



リードの取り込みや最新のリード状況の確認、Web訪問の企業リストからセグメント、カテゴリ、役職設定、リード入力までリード情報のすべてを一括で管理します。

The screenshot displays the Markefan CRM interface. At the top, there's a navigation bar with 'Myセールス', 'リード', 'コンテンツ', 'キャンペーン', 'オートメーション', '分析', 'Myアカウント', and 'ヘルプ'. A sidebar on the left contains 'リードリスト', '企業リスト', 'セグメント設定', 'カテゴリ', '役職', and '顧客登録フォーム'. The main area shows a 'リードリスト' table with columns for 'リード氏名', 'メールアドレス', 'ステータス', 'ランク', 'スコア', and '電話番号'. A '詳細検索' (Advanced Search) modal is open, showing filters for 'フリーワード', 'フラグ', 'ランク', '活動状態', and 'Status'. A 'セグメント' (Segment) modal is also open, showing a list of segments and their details.

詳細検索機能

全て	リード氏名	メールアドレス	ステータス	ランク	スコア	電話番号
<input type="checkbox"/>	池田 大	demo04@markefan.co.jp		匿名	4	03-9856-2
<input type="checkbox"/>	財後 道夫	demo03@markefan.co.jp		匿名	3	03-5491-4920
<input type="checkbox"/>	倉田 信二	demo06@markefan.co.jp		匿名	6	03-6109-9999
<input type="checkbox"/>	藤川 秀樹	demo02@markefan.co.jp		匿名	2	03-5491-4038
<input type="checkbox"/>	加留多 利明	demo05@markefan.co.jp		匿名	5	03-4569-2109
<input type="checkbox"/>	津久毛 公平	demo01@markefan.co.jp		匿名	1	03-5402-9202
<input type="checkbox"/>	高花 満平	demo08@markefan.co.jp		匿名	8	072-8769-8911
<input type="checkbox"/>	全沢 直樹	demo11@markefan.co.jp		匿名	11	03-2590-7059
<input type="checkbox"/>	辰野 誠二	demo07@markefan.co.jp		匿名	7	03-1983-1093
<input type="checkbox"/>	小野塚 真一郎	demo09@markefan.co.jp		匿名	9	03-7392-4332
<input type="checkbox"/>	小和田 暁	demo10@markefan.co.jp		匿名	10	03-7590-7688

リードリスト

セグメント設定

Markefan機能概要（キャンペーン管理）



メール、メルマガ、ステップメール、SNS、LP、スコアリング、ランクアップ、ランクダウン等すべてのキャンペーンの実施、管理を行います。

メールテンプレート (コンテンツ)

キャンペーン機能

Markefan機能概要 (分析)



WebサイトにHTMLタグを埋め込むことによるWebサイト分析からメール分析、キーワードによるSNS分析までMarkefanの中で完結した分析が可能です。

WEBサイト分析

2018-08-01~2018-09-25

セッション(訪問)数	ページビュー数	ユニークユーザー数	直帰率	匿名リード獲得数	流入数	離脱率
469	620	449	79	439	294	92.8

- Webサイト分析
- メール分析
- メールマガジン分析
- ステップメール分析
- SNS

SNS分析

最近のツイート

- enjoyestspark
@Cooby_Brad (@CoobyBrad) Cooby Brad Track 16 "Now They Did It Back Home" from the Album "Bep/Cooby" now...
https://t.co/MqWV76Jxy
- transportfactory
Where to accommodate in Chennai? | https://t.co/Nvu09ccM
- d_crasher
RT @shoan_japan 【フォロー＆RTで応募】ポリシャラブのブックマークカーサイン色紙プレゼント。"ポップであること"と書きあ
い、タイムラインでつながる力を確したポリアルbumに込めるインクビュー&動画メッセージ公開中【本日開始】 #ポリシャラブ
https://t.c...

トップキーワード

トップハッシュタグ

分析

Markefan機能概要（コンテンツ作成&公開）



メールやランディングページ作成のためのコンテンツを作成します。テンプレートとして登録し、メールやLPに利用可能。また汎用的に使われる画像/テキストの登録・管理も行います。

コンテンツ作成

*ここで作成されたコンテンツはメールやステップメールなどで使うことができます。

コンテンツ名
 Markefan version 4セミナーのご案内

コンテンツHTML

テンプレート

テンプレートの種類を選択：
 HTML テキスト

テンプレート

カスタムテンプレート

template1, template2, template3, template4

コンテンツ作成・編集

テンプレート機能

Markefan機能概要（オートメーション）



コンバージョングループごとのオートメーションを行います。Web、メール、セグメント、LP単位の複合条件を設定し、潜在顧客の洗い出しを行います。

グループの作成

コンバージョングループ名

設定 x

AND OR

設定 x

AND OR

設定 x

AND OR

Markefan Myセールス リード コンテンツ キャンペーン **オートメーション** 分析 Myアカウント ヘルプ 丸家 さん

- グループ設定
- 潜在顧客の状態
- スコアキャンペーン
- ランクアップキャンペーン
- ランクダウンキャンペーン

10 日間表示 10 日間表示 10 日間表示

ランクアップ ランクダウン

ランク種類 グループ名

潜在顧客の洗い出し

マーケティングオートメーション for Markefan とは？

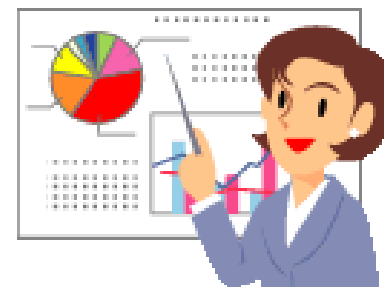
MarkefanのAI機能



MarkefanのAI自動化機能

Markefan@AI機能を活用する事で

- リードの行動（メール、LP、Webサイト閲覧）毎に自動スコアリング
- 大量の行動履歴からAI機能が適切なターゲットの絞り込み
- 最終的に高いコンバージョンレートを実現



MarkefanのAI自動化機能

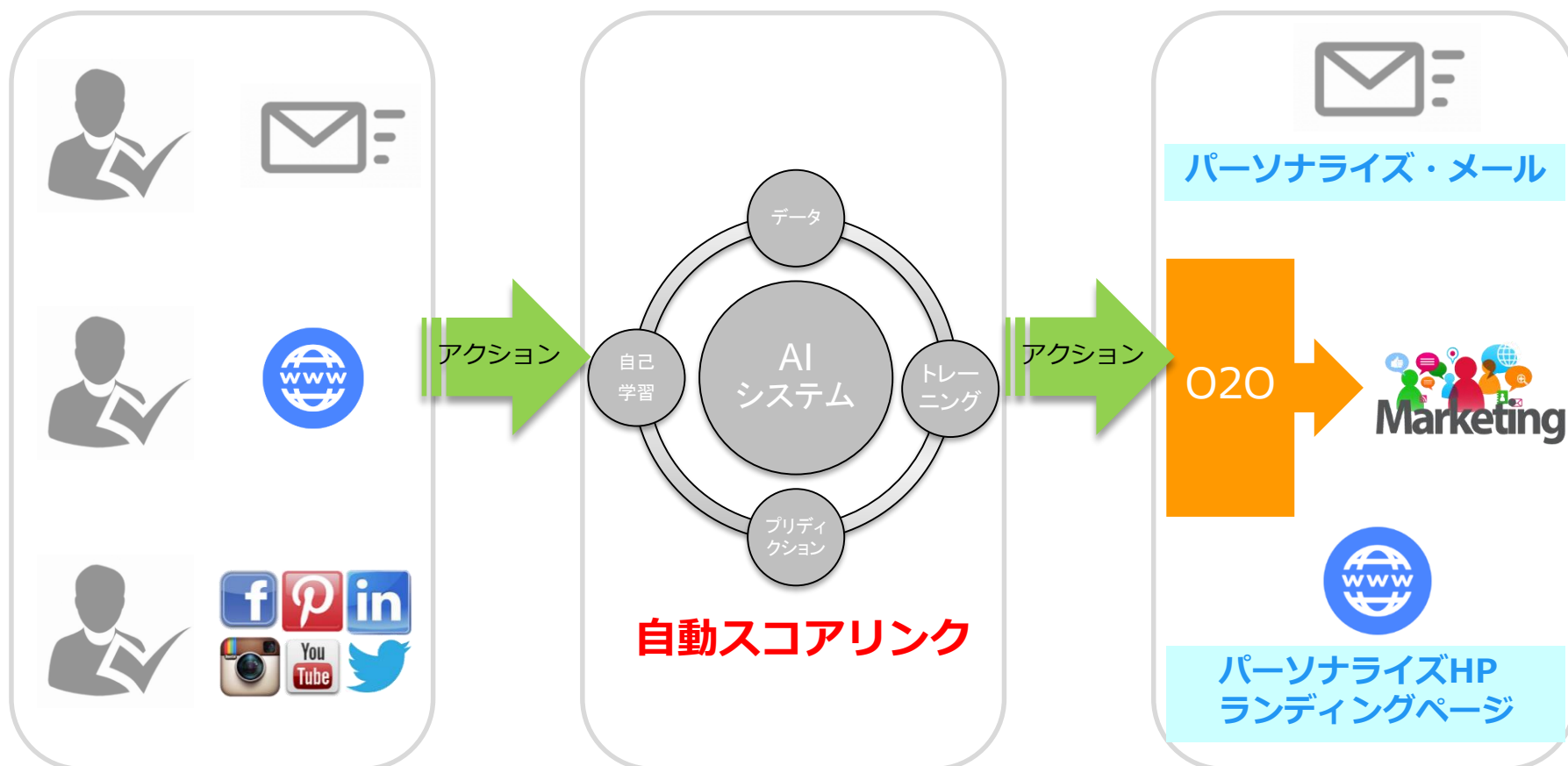


MarkefanのAI機能の概要

リードの行動

Markefan AIエンジン

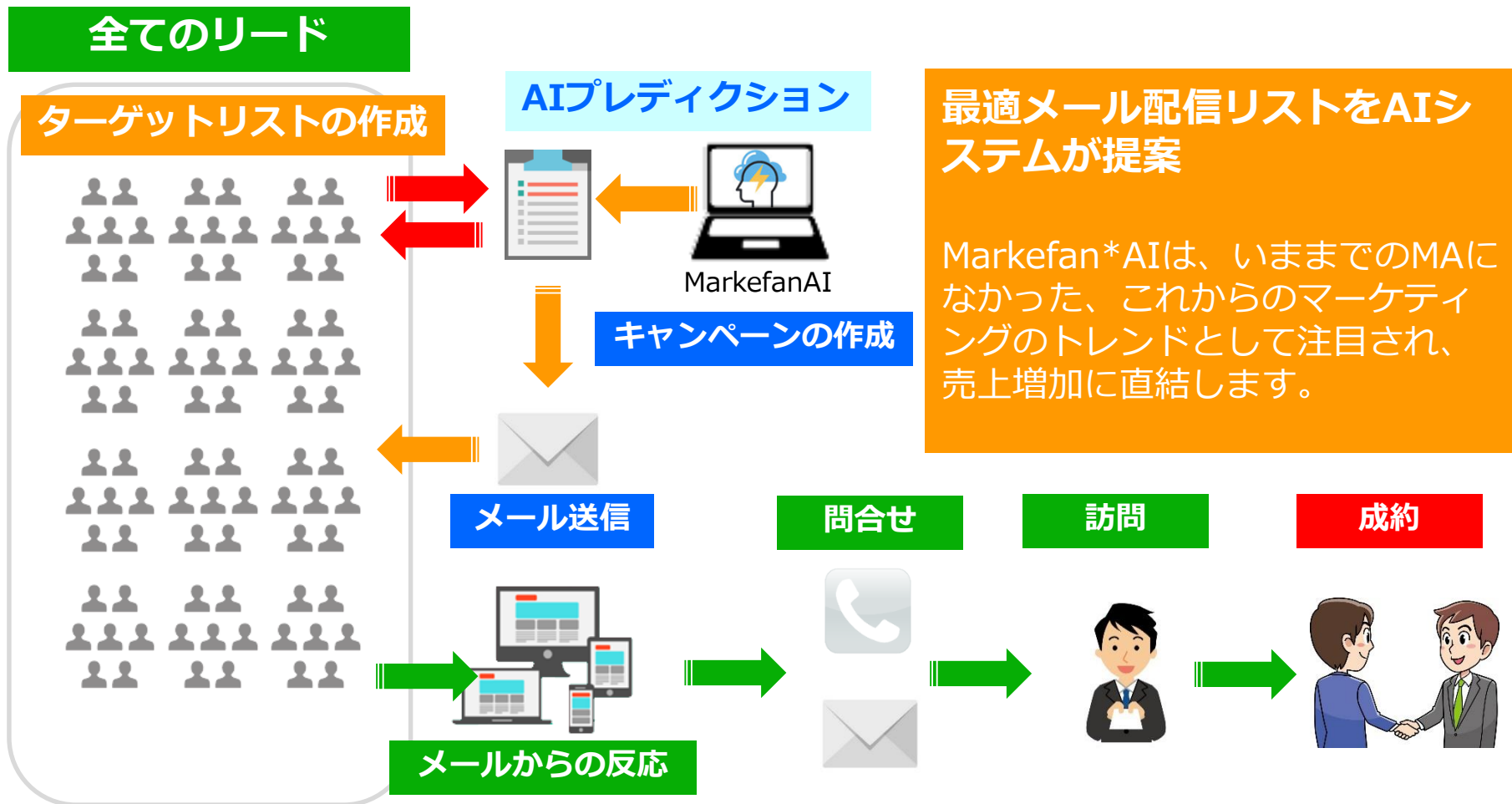
パーソナライゼーション



MarkefanのAI自動化機能



AI予測機能で最適なターゲットリストを自動作成



MarkefanのAI自動化機能



メールマーケティング

メール



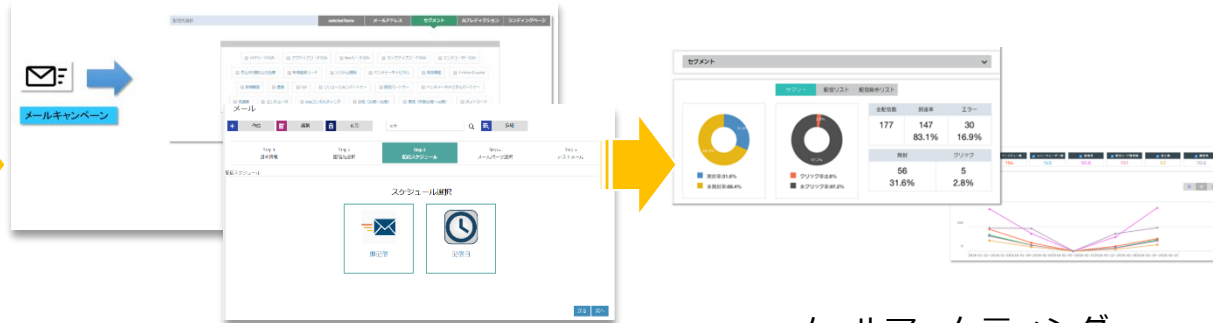
メールマガジン



ステップメール



3種類のメールマーケティング



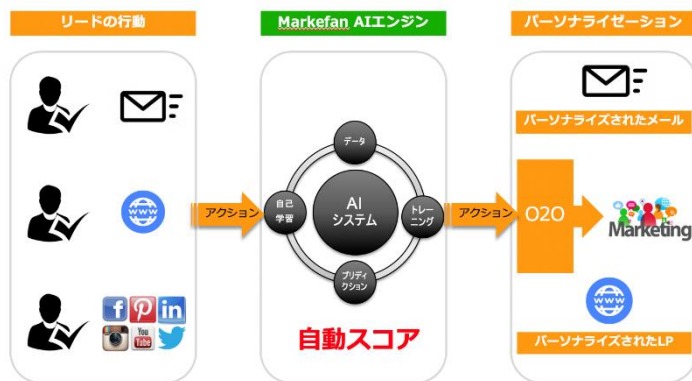
ターゲット/配信スケジュールの設定

メールマーケティング
実施結果の可視化

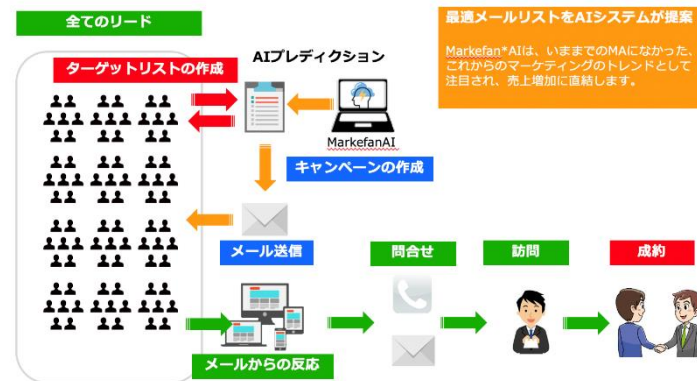
AIマーケティング

Markefan AIでパーソナライズした最適なターゲット自動的に導き出します。

Markefanの概略



AI予測で最適なターゲットリストを自動作成

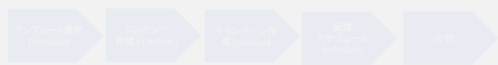


MarkefanのAI自動化機能



・メールマーケティング

・メール



・メールマガジン



・ステップメール



3種類のメールマーケティング

ターゲット/配信スケジュールの設定

メールマーケティング
実施結果の可視化

**経験則では予測できない情報も
AIで得ることが出来ます！**

・AIマーケティング

・いままでは→すべて経験則で予測するしかなかった。

・これからは→AIを使うことで実績に基づいた効果的なターゲットの絞り込みが可能になった！

Markefanの機能一覧



すぐに実施できるMAツールの選択と導入。各要素のバランスがとれた製品の選択と導入。

	主な機能	内容
	マーケティングオートメーション Marketing Automation	設定やシナリオ施策を直観的に操作できるヒューマンセントリック設計
	リード・ナーチャリング Lead Nurturing	顧客のリードプロフィール、リードアクセスログ、リードコンタクト履歴などを分析し、見込み客（リード）を育成（ナーチャリング）。
	ターゲットキャンペーンと効果測定 Target Campaign	キャンペーンメール、メルマガ、ステップメール、メール作成機能を搭載し、スケジュール配信に対応、配信結果効果測定を行う。
	ターゲットキャンペーンと効果測定 Target Campaign	見込み客のアクセス履歴・プロフィールによりスコアリングを付与、スコア状況を判断しながらプロセスシナリオに沿ったアクションを行う。
	ターゲットキャンペーンと効果測定 Target Campaign	自社開発したアルゴリズムを使ったAI機能を実装。マーケティングを強力にサポートするAIを初めてMAに標準装備。
	APIの提供 Application Programming Interface	すべての機能を網羅する350以上のAPIを提供。既存システム連携からECサイト連携まで幅広くサポート可能。マーケティングプラットフォームを強化する礎。
	DMP機能 Data Management Platform	サーバーに蓄積されるマーケティングビッグデータや自社サイトのログデータなどを一元管理・分析し、アクションプランの最適化を実現。さらに外部データ取込みと連携が可能。

Markefanの優位性



すぐに実用化できるMAツール →Markefan (マーケファン)

1. すぐに始められる！

メール・メルマガなら一日あれば実施 →容易な習得
実施状況は常に把握 (分析) →豊富な分析

2. 安価で始められる！

1000件の見込み客なら →月額1万円
1万件の見込み客でも →月額5万円

3. 施策の実施状況に応じて利用を拡大できる！

フォーム作成
ランディングページ
オートメーション
AI機能によるターゲットの絞り込み
コンサルティングサービス (別途：有償)

ライセンス費用

製品名								
ライセンス	ご提供機能	実リード数	月間PV数	メール送信数/月	初期設定費用	月額費用	備考	
フリー (Free Trial) 期間：60日間	AI機能を除く すべて	300	3,000	600	—	—		
基本 (Basic)	全機能	1,000	5,000	5,000	¥30,000	¥10,000		
標準 (Standard)	全機能	10,000	50,000	50,000	¥50,000	¥50,000		
プロフェッショナル (Professional)	全機能	100,000	200,000	200,000	¥100,000	¥100,000		
エンタープライズ (Enterprise)	全機能	100,000 以上	別途お見積りさせていただきます。					

**推奨**

注:標準機能 (メール送信、メールマガジン、メール分析、Form (LP)、リード管理) 及び Landing Page (A/Bテスト含む)、ソーシャルメディア (Facebook、Twitter)、MA機能、Web分析、AIリコメンデーションが含まいます

注1:基本及び標準ライセンスにはAI機能を含みます。プロフェッショナル及びエンタープライズに関するAI機能は別途見積

注2:ライセンス発行 (利用ID数) は5ユーザまではライセンス価格に含まれます。以後1ユーザごとにユーザID発行手数料5,000円が加算されます。

注3:教育、初期データ設定、データ移行作業、APIの利用に関する講習は別途お見積りとさせていただきます。

注4:メールの配信数及び月間PV数 (月単位) が設定値を超える場合には別途お見積りとさせていただきます。

注5:エンタープライズ版をお使いの場合、100,000件を超えるリード数に関しては10,000リード単位 (単価:10,000円) にて承ります。

※当価格表は予告なく変更されることがあります。2019年6月版

サテライトオフィスのご紹介

本章では、サテライトオフィスのご紹介



サテライト オフィス
Sateraito Office

サテライトオフィスのご紹介

会社概要

社名 株式会社サテライトオフィス

設立 1998年7月

資本金 70,000,000円

代表者 代表取締役社長 原口 豊

社員数 140名（海外子会社含む）

所在地 **本社移転しました！（2017/12/15）**
 (New) 〒135-0016 東京都江東区東陽4-10-4 東陽町SHビル5F（東西線東陽町駅徒歩3分）
 (旧) 〒135-0016 東京都江東区東陽2-2-4 マニュアルプレイス東陽町7F

連絡先 TEL：050-5835-0396（代表）／ FAX：050-6861-2893
 E-Mail：contact-info@sateraito.co.jp

概要 サテライト環境で企業様をビジネス支援するサービスを展開しています。Google社@G Suite、マイクロソフト社@Office365、LINE WORKS、Dropbox Business、Facebook社@Workplace by Facebookなどのクラウドコンピューティングに特化し、SaaS型サービスのビジネス支援を展開しております。また、オフショア拠点として、ベトナムに、現地100%子会社（サテライトオフィス・ベトナム）を設立し、オフショア開発の業務を推進！ロボット・IoTビジネスも拡大中です。

関連会社 株式会社ネクストセット（100%子会社）
 株式会社サテライトオフィス・ベトナム（100%子会社）

G Suite

Google Cloud
 Premier Partner

Google for Education
 Partner

- ★G Suite 認定ソリューションパートナー
- ★G Suite 認定販売リセラー

<http://www.sateraito.jp>

サテライトオフィス:Google認定プレミアサービスパートナー



Google Cloud Partner

Google のグローバル パートナー ネットワークは、企業のイノベーションの促進、スマートなスケーリング、セキュリティの確保を支援します。



株式会社サテライトオフィス



G Suite / Google Map API / Google Cloud Platform の導入支援 + 連携ソリューションを得意としております。開発は、ベトナムのオフショア開発を利用することで、安価に提供も可能です。

<http://www.sateraito.jp/>

<https://cloud.google.com/partners/directory/>

サテライトオフィス・G Suite 導入支援ソリューション



G Suiteのことならクラウドコンピューティングに特化したサテライトオフィスへ GlobalSite

[twitter](#) でフォローしてください!

検索

お問い合わせ

製品情報

ニュース

会社案内

パンフレット



4年連続 Google Enterprise Day Tokyoにて、
**“パートナーアワード”を
受賞いたしました!**

Googleクラウドサービス
全国集合セミナー

お申し込み ▶

Googleクラウドサービス
オンラインセミナー

お申し込み ▶

Office365活用セミナー



お申し込み ▶



クラウド全アドオン導入社数 1/1 現在 3万7877社/810万0652アカウント

30,000社以上（中小規模～大規模）の導入支援によるG Suiteの情報が豊富です。新しい機能や技術に関して導入済みのお客様とのコミュニケーションによりいち早く解決。Google For Educationの導入支援、Chromebook、Hangout Meetハードウェア、Jamboardなどハードウェアの導入支援もおまかせください！

サテライトオフィス・ロボット&IoTソリューション

ロボット、IoT、クラウド開発もサテライトオフィスにおまかせください！



MESH™ ×  **Sateraito Office**



IoTセンサー & ビジネスフローツールで業務効率化！
MESH™ 法人向け販売開始！



© SHARP CORPORATION

サテライトオフィス・ベトナム クラウド開発/オフショア開発

オフショア開発もサテライトオフィスにおまかせください！

サテライトオフィス・ベトナム
オフショア開発



My twitter



サテライトオフィス・ベトナム/ハノイ

サテライトオフィス子会社：株式会社コードラバーズ



<http://codelovers.vn/>

サテライトオフィス・ベトナム/ホーチミン



<http://www.sateraito.jp/>



弊社実績：日本で開発していた弊社アドオンの70%を、1年間でベトナムへ移管する事ができました。
年間3,000万円以上のコスト削減と自社開発力が3倍以上アップしました！

クラウド検証コンサルティングのご提案

本章は、クラウドコンピューティング検証フェーズのコンサルティングの説明をします

クラウド技術・検証フェーズコンサルティング（有料）

クラウドコンピューティング導入の検証作業コンサルティングの概要を下記に記します。

御社内にクラウドコンピューティング技術を導入するにあたり、

- ・セキュリティ面、業務面、コスト面でメリットがあるのか？
- ・実際の導入した場合は、利用イメージはどうか？
- ・テストケースとして、一部門利用で検討したい！

などのニーズをコンサルティング形式で専任コンサルタントが3ヶ月間に渡り、一緒に作業をいたします。

※今回は、クラウドコンピューティングの中でもG Suite に特化した検証



3ヶ月間に計6回の訪問コンサルティング+電話でのサポートを行います。

費用：30万円+G Suite のアカウント費用+コンサルタント交通費

- ・3ヶ月間のコンサルタントによる検証コンサルティング業務
- ・3ヶ月間で計6回訪問（1回4時間程度）



クラウド技術・検証フェーズコンサルティング（有料）

クラウドコンピューティング導入の検証作業コンサルティングの概要を下記に記します。

①クラウドコンピューティングの全体概要を習得して頂くフェーズ

クラウドコンピューティングについてG Suite の全体概要G Suite のセキュリティ
Googleスケーラビリティに関して

②G Suite セットアップ利用検証フェーズ

DNS設定、メール転送、メール移行方法の検証
G Suite メール、カレンダーの効果的なコーチング

③G Suite 利用検証フェーズ（ドライブ、サイト、グループ、ハンアウト、管理者機能）

実際のG Suite 機能のコーディング、効果的に利用するためのHowToをコンサルティング

サンプルサイト構築

④G Suite 自社導入に関する検討ディスカッション

G Suite を自社導入する場合に関するディスカッション。御社システムでの機能洗い出し

⑤既存システムとのFit&Gap洗い出しフェーズ

既存システムとG Suite とのフィット&ギャップ御社システムでの機能洗い出し

⑥全体総括ミーティング

G Suite 導入に関する報告
・メリット&デメリット
・費用対効果
・取締役会提出資料の作成



最後に

本章は、その他の説明をします。



なぜサテライトオフィスなのか？

サテライトオフィスが提供するソリューションのメリットは何か説明させていただきます。

30,000社以上の導入実績による **ノウハウ提供**

30,000社（中小規模～大規模）以上の導入支援によるG Suiteの情報が豊富です。新しい機能や新しい技術に関して、導入済みのお客様とのコミュニケーションによりいち早く解決して行きます。また、30,000社様の要望の多いものから拡張アプリケーションとしてリリースして行きます。

G Suite **ビジネステンプレート+アドオンアプリケーション**の提供

多くのビジネステンプレートをご用意しております。今までのグループウェアの様な、テンプレートも用意しております。また、G Suite内では実現できない部分は、拡張アプリケーションとして、API + Google App Engine などを利用する事で、今後も実現して行きます。是非、ご要望をください！

Google App Engine や APIによる開発 (**カスタマイズ**) ソリューション

弊社Google App Engineフレームワークによるシステム開発が可能です。またAPIを利用した社内システムとの連携ソリューションも有効的です！今後もGoogle App EngineやAPI技術は、早い速度で拡張していきます。サテライトオフィスでは、いち早く技術を習得し、ソリューションとして、提供して行きます。

弊社スペシャリストとの**テレビ会議&オンサイトによるスピーディーなサポート体制**

サテライトオフィスの**一番の強みはサポート**です。電話やテレビ会議や画面共有ソフトを利用し、とにかくスピーディーに解決して行きます。満足度高いサポートを提供していきますので、よろしくお願いいたします。



Sateraito ~ for your best solution



BayTech Systems,
The Finest Solution
Company



サテライト オフィス
Sateraito Office



認定ソリューション開発パートナー

株式会社サテライトオフィス
〒135-0016
東京都江東区東陽4-10-4
東陽町SHビル5F
TEL : 050-5835-0396 (代表)
FAX : 050-6861-2893
E-Mail : contact-info@sateraito.co.jp